



**LEADEX<sup>®</sup>**

## Grille du Leadership Expérientiel

	JAMAIS 0	RAREMENT 1	A L'OCCASION 2	SOUVENT 3	TOUJOURS 4	TOTAL
<b>MON PREMIER CONDITIONNEUR EMOTIONNEL</b>						
<b>LE POUVOIR DE CREER L'ENTHOUSIASME ET LE PLAISIR</b>						
1. <i>Je choisis d'être heureux (se).</i>						
2. <i>Je suis passionné par ma cause.</i>						
3. <i>Je me concentre sur ma vraie source d'énergie et de motivation.</i>						
4. <i>J'ai le désir de servir.</i>						
5. <i>Je suis inspirant, positif (ve) et enthousiaste.</i>						
<b>MON DEUXIEME CONDITIONNEUR EMOTIONNEL</b>						
<b>LE POUVOIR DE GERER L'HARMONIE ET NEUTRALISER L'ANXIETE</b>						
6. <i>Mes relations avec les autres sont harmonieuses.</i>						
7. <i>Je me concentre sur ce que je contrôle.</i>						
8. <i>Je gère bien mon stress situationnel.</i>						
9. <i>Je gère mon harmonie et ma cohérence interne.</i>						
10. <i>Je prends soin de moi sans me sentir coupable.</i>						
<b>MON PREMIER POUVOIR DE CONTROLE DE L'ACTION</b>						
<b>LE POUVOIR DE SEDUIRE ET D'INSPIRER LA CREDIBILITE</b>						
11. <i>Je crée l'effet « NOUS ».</i>						
12. <i>Je valorise les autres.</i>						
13. <i>Je gère mon impact physique.</i>						
14. <i>Je gère l'effet miroir émotionnel.</i>						
15. <i>Je gère l'effet miroir des besoins.</i>						
<b>MON DEUXIEME POUVOIR DE CONTROLE DE L'ACTION</b>						
<b>LE POUVOIR DE PERSUADER ET DE MENER A L'ACTION</b>						
16. <i>J'exprime clairement les objectifs et les attentes.</i>						
17. <i>J'utilise un langage convaincant.</i>						
18. <i>Je négocie.</i>						
19. <i>Je prends le leadership des transactions.</i>						
20. <i>J'élimine le doute.</i>						
<b>MON TROISIEME POUVOIR DE CONTROLE DE L'ACTION</b>						
<b>LE POUVOIR D'ANCER ET DE GERER LA MEMORABILITE</b>						
21. <i>Je suis fiable.</i>						
22. <i>Je suis accessible et disponible.</i>						
23. <i>Je devance les attentes et j'offre des valeurs ajoutées.</i>						
24. <i>Je gère bien le confort physique des autres.</i>						
25. <i>Je prends en charge et je donne du feedback.</i>						
© Dr Michel G. Langlois						<b>TOTAL /100</b>